



DOSIER DE PRENSA

Índice

- 1 Acerca de Orbit**
- 2 Directivos**
- 3 Soluciones y Servicios**
- 4 Metodología**
- 5 Partners**
- 6 Clientes**

1.- La Empresa

Orbit Consulting Group es una compañía de capital español que nace en 1995 con el objetivo de facilitar la implantación, aplicación y soporte de Tecnologías de la Información en organizaciones de todos los sectores de actividad.

La experiencia acumulada por **Orbit** durante los últimos años ha convertido a esta compañía en un referente dentro de la prestación de servicios TI de valor añadido.

La especialización, un equipo profesional con una alta cualificación técnica y el desarrollo de un modelo de colaboración y cercanía basado en la confianza con sus clientes son los tres pilares fundamentales sobre los que **Orbit** apoya su estrategia.

Orbit tiene sus oficinas centrales en Madrid y cuenta con capacidad para desarrollar su labor en todo el territorio nacional, asumiendo también proyectos en el extranjero.

2.- Directivos

Pilar García Garzón, Directora General

Carlos Sánchez López, Director Operaciones

Carlos Santaella Pérez, Director Sistemas

Juan Manuel Mateos, Director Soluciones de Gestión

3.- Soluciones y Servicios

Orbit diseña soluciones informáticas de calidad adaptadas a las necesidades y recursos de cada empresa, y cuenta con experiencia en el desarrollo de proyectos dentro de las siguientes áreas:

Sistemas y Comunicaciones

- Infraestructura Informática
- Almacenamiento
- Virtualización
- Cloud Computing
- Mensajería y Colaboración
- Movilidad
- Seguridad (Ciberseguridad / Backup & Disaster Recovery)

Soluciones de Gestión Empresarial

- CRM/BPM/xRM
- ERP

Soporte

- Planes Personalizados
- Asistencia Presencial y Remota
- Externalización de Servicios TI
- Servicios Gestionados TI (BaaS y DRaaS)

4.- Metodología

Orbit trabaja para conocer la realidad del negocio de sus clientes con el fin de poder identificar y proponer, siempre de forma independiente, las soluciones disponibles en el mercado que mejor se adaptan a cada situación y/o necesidad. Para ello, incorpora en sus proyectos una metodología propia basada en la comprensión de los procesos, de las personas que intervienen en los mismos y de la tecnología a aplicar.

La metodología de **Orbit** organiza el desarrollo de cada proyecto en distintas fases orientadas a la consecución de los objetivos pactados con el cliente.

- **Análisis**

Personalización de las soluciones mediante el desarrollo de un análisis previo de los sistemas tecnológicos disponibles en el mercado con el fin de orientar la aplicación de las Tecnologías de la Información a los objetivos estratégicos de las empresas.

- **Implantación / Desarrollo**

Construcción de los modelos definidos en la fase de Análisis en coordinación con los responsables de Negocio y Tecnología del cliente.

- **Instalación y puesta en marcha**

Implantación de las soluciones siguiendo una planificación diseñada y acordada previamente con el fin de agilizar el proceso, respetar la dinámica en la actividad de la empresa y evitar cualquier tipo de interferencia o interrupción.

- **Formación**

Diseño y ejecución de los itinerarios de formación necesarios para lograr que los usuarios puedan comprender y aprovechar al máximo las nuevas soluciones, garantizando, de esta manera, el éxito del proyecto.

- **Soporte**

Apoyo al proyecto de implantación mediante un servicio de soporte que ofrece una respuesta directa y con plazos de tiempo apropiados a cada situación.

5.- Partners

La experiencia y el profundo conocimiento del mercado alcanzados por **Orbit** durante sus dos décadas de actividad han llevado a la empresa a desarrollar y mantener un programa de alianzas con los proveedores líderes del sector de las Tecnologías de la Información, entre los que destacan HP, Dell EMC, VMware, NetApp, Citrix, Cisco, Microsoft y Veeam.

Orbit forma parte además de la SAGE Partner Network, que avala los más altos estándares de calidad en el diseño y ejecución de proyectos protagonizados por las soluciones de este fabricante.

El alto nivel de especialización de **Orbit** con respecto a las soluciones que proponen sus partners se ha convertido en su principal aval a la hora de garantizar el éxito de los proyectos en los que participa.

6.- Clientes

Empresas líderes en sus respectivos sectores de actividad ven en **Orbit** al socio tecnológico en el que poder confiar para lograr aprovechar al máximo todo el potencial que ofrecen las nuevas tecnologías en favor del crecimiento del negocio.

Más de 100 empresas ya han confiado a **Orbit** la evolución de sus tecnologías. Algunas son:



Contacto Prensa:

MásContenidos

Begoña Contento Asensio
Tel: 626 530 546
bcasensio@mascontenidos.com

Manuel Álvarez
Tel: 607 558 751
manuelalvarez@mascontenidos.com

www.mascontenidos.com